



Présentation

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des **ENTREPRISES**
Capitole Angels



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur porter dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Bameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Bameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître ses limites et être conscient de tous les risques qui l'entourent son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, et ne pas investir plus d'un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement
Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et devenue officielle par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des entrepreneurs, et de financement de projets, vise à offrir un accompagnement au créateur de la région, tant en matière d'investisseurs qu'en matière de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu de rencontre formelle de Business Angels (investisseurs potentiels) et de créateurs (porteurs de projets). Cette nouvelle structure sera financée par le réseau national France Angels, qui a pour vocation d'accompagner, sur un territoire donné, au maximum 10 à 20 personnes. Capitole Angels vient donc compléter ses capacités avec des objectifs ambitieux (cf. infra, Indicateurs clés).

L'association effectuera des projets innovants dans tous les secteurs (hors parti communiste et anarchisme), basée en Midi-Pyrénées, en proposant un fort potentiel de croissance de 2 à 20 créations d'emplois en 3 ans. Les fondateurs (Benoît Mouton, président, Olivier Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de croissance (région Midi-Pyrénées, puis France) et visent à être reconnus au niveau national. Les investisseurs financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et les réseaux de soutien.

Indicateurs
Capitole Angels vise 100 projets financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (cf. infra) vise à créer ou à développer une sélection d'entreprises, et de financer, en 3 ans, 100 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux investisseurs. Au total, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour environ 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un questionnaire de factuelle enregistrée auprès des structures de Business Angels existantes (BAG) et du CCI. Au total, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association se donne pour mandat d'acquiescer 10 équipes pilotées (3 ans), d'être accompagnés, et d'être retenus de manière externe. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de l'activité de médiation et d'accompagnement des créateurs locaux, et contributeurs de groupes privés.

Rappel :

La première présentation n'est pas un comité d'analyse.

L'objectif de cette présentation est de susciter l'intérêt des Business Angels qui sont censés avoir lu votre Business Plan ou les premiers documents que vous avez envoyés.

Les règles :

- 8 minutes de présentation sans interruption, 20 minutes de questions/réponses
- La présentation se déroule dans une salle équipée d'un vidéoprojecteur pour vos supports de communication.
- Par la suite, les Business Angels envoient par email un feedback au permanent de Capitole Angels
- Ce dernier reprendra contact pour vous informer de la position de Capitole Angels (poursuite ou non de l'analyse) et justifier cette position.
- Capitole Angels peut proposer de vous envoyer les feedbacks anonymes des Business Angels pour information.
- Délibéré sous une semaine.



Généralités

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

Cette association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Cécile Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujiver, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi conscience d'être combattus par tous ceux qui l'ignorent son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité : ce ne sera pas un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, est reconnue officielle par le ministère des PME et par France Angels, réseau national officiel et labellisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprises, et de financement de leur projet, vise à encourager le démarrage de la région, tant en nombre d'investisseurs que par nombre de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement qu'un seul organisme local de Business Angels, l'CCI Investisseurs Capital (qui est le club de référence de la CCCI), qui ne représentait quasiment que les créateurs d'entreprises. Capitole Angels vise à compléter son dispositif avec des investisseurs au parcours et à l'expérience variés. Capitole Angels vise à compléter son dispositif avec des créateurs d'entreprises (à l'initiative d'investisseurs).

La sélection effectuée lors des projets financiers dans tous les secteurs (hors parts cotées et immobilier) est, basée en Midi-Pyrénées, en privilégiant un fort potentiel de croissance de 5 à 20 créations d'emplois en 3 ans. Les fondateurs (Benoît Mouton, président, Cécile Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de contacts (réseau France Angels, via l'CCI et de proximité) et de contacts avec les institutions locales, les organismes financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et l'accompagnement supérieur.

Indicateurs

Capitole Angels vise 100 créations d'emplois en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (à moins de 100 créations) ne donne pas d'objectif de nombre de créations d'entreprises, et de financer, en 3 ans, 100 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux investisseurs. Au final, il devra être accompagné et financé, pour environ 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un quelconque objectif stratégique à moyen terme dans les structures de Business Angels existantes (CCI et CCI). Au final, une certaine frange de dossiers sera créée en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son personnel opérationnel (à temps partiel) 3 ans, afin d'être, et d'être reconnu de manière officielle. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de l'CCI (du ministère, et d'entreprises adhérentes des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés).

Ce que vous devez faire :

- Etre le/la plus clair(e) et compréhensible possible
- Aller à l'essentiel
- Présenter avec enthousiasme et passion
- Faire rêver vos auditeurs
- Rester réaliste et transparent
- Etre cohérent
- Rester modeste
- Vous concentrer sur les bénéfiques-clients de votre produit/service
- Vous différencier de la concurrence



Généralités

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Cécile Thébaud (Secrétaire) et Guy Desou (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujives, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€..

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut oser en son projet mais aussi conscience d'être combattus de tous côtés qui freineront son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ce qui ne sera ni un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs de nouvelles entreprises, et de financement de leurs projets, vise à encourager le démarrage de la région, tant en nombre d'investisseurs que par montant de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement que deux organismes locaux de Business Angels (BAs) : Investisseurs Local (ILOC) et Réseau des Investisseurs Locaux (RIL), qui ne représentent ensemble qu'environ 10 investisseurs français par an pour une quarantaine d'investisseurs, sur un potentiel estimé au minimum à 200 personnes. Capitole Angels vient donc compléter ces dispositifs existants avec des objectifs ambitieux (cf. note d'information ci-dessous).

L'association sélectionnera des projets innovants dans tous les secteurs (hors partie commerciale et artisanale « classique »), basée en Midi-Pyrénées, en privilégiant un fort potentiel de croissance de 5 à 20 créations d'emplois en 3 ans. Les fondateurs (Benoît Mouton, président, Cécile Thébaud, secrétaire, et Guy Desou, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de médiation (région de France Angels, via ILOC) et de prospection en réseau avec les institutions locales, les organismes financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et l'accompagnement supérieur.

Indicateurs

Capitole Angels vise 100 projets financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (cf. note d'information) se donne pour objectif de réaliser une sélection d'investisseurs, et de financer, en 3 ans, 100 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux créateurs. Au final, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour environ 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un quota triennal de factuels enregistrés au profit de la structure de Business Angels existante (ILOC et RIL). Au total, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association se donne pour mandat d'acquiescer à 10 financements (dont 5 en 3 ans), d'un montant, et d'un réseau de conseils externes. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une dote de 2000€ du ministère, et d'éventuelles subventions des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.

Ce que vous ne devez pas faire :

- Donner des informations inutiles
- Essayer d'impressionner les Business Angels
- Employer un jargon particulier
- Trop improviser
- Dire que vous n'avez pas de concurrence
- Ne parler que de chiffres
- Exposer des prévisions financières irréalistes
- Espérer un financement immédiat



0 à 30" : prise de contact

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des **ENTREPRISES**
Capitole Angels



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprises dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Bameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cuyjars, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministre des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Cette création, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Bameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître et combattre de tous côtés qui finissent par investir. Le porteur de projet doit aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir si on ne se sent pas investi et ne pas accepter de donner plus de garanties que ce qu'on est prêt à accepter. Il faut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir si on ne se sent pas investi et ne pas accepter de donner plus de garanties que ce qu'on est prêt à accepter. Il faut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir si on ne se sent pas investi et ne pas accepter de donner plus de garanties que ce qu'on est prêt à accepter.

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs
Financement

Lancement de Capitole Angels
 Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et devenue officielle par le ministre des PME, est par France Angels, devenue son partenaire officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, de la création de la région, est un véritable investissement de confiance. En effet, il s'agit d'un véritable engagement de la région, qui a financé le lancement de la structure. En effet, il s'agit d'un véritable engagement de la région, qui a financé le lancement de la structure.

Introduction
 Capitole Angels est un EP créé par France Angels et les investisseurs providentiels de la région. Elle a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Cette création, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Vous allez être évalué(e) par les Business Angels (BA) dès votre entrée dans la pièce. Avant même de prendre la parole !

Les BA vont vous analyser : votre tenue vestimentaire, votre apparence générale, votre comportement, votre charisme vont refléter la confiance qu'ils peuvent vous accorder.

Pendant les trente premières secondes, vous devez absolument capter l'attention de la salle. Par exemple, vous pouvez présenter de manière anecdotique l'origine de votre projet : comment l'idée vous est-elle venue ? Vous pouvez également présenter votre parcours professionnel pour susciter intérêt et curiosité chez les BA. Racontez une belle histoire !

C'est cette petite introduction qui doit donner envie au BA d'assister à votre présentation, de vous écouter. Essayez d'être créatif(ve) pour susciter l'attention des BA.

Nous vous recommandons fermement de ne pas vous servir d'un support visuel de communication pendant cette phase introductive. Pour susciter l'intérêt, adressez-vous simplement aux BA : regardez-les directement, ils feront de même, c'est la manière la plus efficace.

Le plus important, c'est vous : votre conviction, votre enthousiasme, votre énergie, votre élocution, votre voix, votre regard, vos gestes, vos déplacements votre capacité à convaincre, à séduire...

C'est votre personnalité qui peut susciter l'intérêt des BA à 50%. En revanche, ils sont susceptibles de ne pas suivre votre présentation si vos aptitudes à communiquer sont insuffisantes.



30" à 1'30" : s'intéresser au client

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

Cette association est présidée par Benoît Morlat, avec à ses côtés Olivier Thébaud (président de l'association) et Guy Desros (président). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Créé créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, soutenu Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître et combattre de tous côtés qui freineront son lancement. Le projet aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ce qui ne semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com



Financement
Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et devenue officielle par le ministère des PME, et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs de projets, et de financement de leur projet, vise à encourager le lancement de la région, tant au niveau économique qu'au niveau de projets. En effet, le 24 avril 2007, il a été officiellement annoncé que des investisseurs locaux de Midi-Pyrénées (MIP) financieront la création de la CCCI Midi-Pyrénées (CCCI), qui ne représente pas seulement la création d'une nouvelle structure, mais aussi une véritable opportunité pour les créateurs de projets de Midi-Pyrénées. Capitole Angels vient dans ce cadre compléter ses objectifs avec des objectifs ambitieux d'ici 3 ans (investissement de 1,5 M€).

La sélection effectuée lors des projets financés dans tous les secteurs (hors partie commerciale et artisanale) a été réalisée en 2007, en présence d'un fort comité de sélection de 10 à 15 membres (dont 5 à 7 créateurs de projets). Au final, 11 dossiers ont été accompagnés et financés, pour un montant de 1,5 M€.

Relevances
Capitole Angels est un projet financé par 100 contributeurs (dont 50 en 2007) et 1000 contributeurs (dont 500 en 2007). L'association des business angels de Midi-Pyrénées (MIP) a été créée en 2007 et vise à encourager le lancement de la région, tant au niveau économique qu'au niveau de projets. En effet, le 24 avril 2007, il a été officiellement annoncé que des investisseurs locaux de Midi-Pyrénées (MIP) financieront la création de la CCCI Midi-Pyrénées (CCCI), qui ne représente pas seulement la création d'une nouvelle structure, mais aussi une véritable opportunité pour les créateurs de projets de Midi-Pyrénées. Capitole Angels vient dans ce cadre compléter ses objectifs avec des objectifs ambitieux d'ici 3 ans (investissement de 1,5 M€).

Après avoir capté l'attention des BA, vous devez présenter en une minute :

- La situation du marché pour votre cible,
- Les manques et les attentes de cette cible,
- Les avantages pour cette cible.

Situation actuelle : présenter les problèmes que rencontrent vos clients potentiels, les difficultés auxquelles ils sont confrontés, ce qu'ils souhaitent éviter, les manques.

Pourquoi la situation actuelle est-elle critique ? : décrivez les conséquences d'un Statu Quo pour vos clients. Mettre en avant leurs besoins.

Les attentes : présentez les attentes de vos clients potentiels : résoudre le problème, éviter le problème (alternatives), mieux encore, présentez les opportunités éventuelles que vous pouvez leur créer.

Avantages pour vos clients potentiels : présentez la valeur ajoutée produit et psychologique pour votre client potentiel. Attention à bien présenter la Valeur Utile Perçue par le Client, la Valeur Utile Perçue par le Consommateur Final ...

Présentez les avantages apportés aux clients de vos clients. Montrez que vous répondez aux attentes des clients de vos clients.

Remarque :

Moins de 30% des porteurs de projets présentent correctement le marché et les enjeux pour leurs clients potentiels. Les porteurs de projets ont tendance à décrire les qualités de leurs produits au lieu de présenter les intérêts et les avantages qu'ils procurent : bénéfiques-clients.



1'30" à 2'30" : produit / service

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprises de leur pays dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Moutard, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Brameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujavers, président de la commission Industrie, PME-MPS, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministre des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Brameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours très difficile, plus complexe et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître ses limites et être conscient de tous les risques qui freineront son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels: ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ce qui ne semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendre...vous...réussirez

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministre des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de financement, et de soutien, vise à encourager et accompagner de la région, tant un créateur d'entreprise que le créateur de projets. En effet, à partir de 2007, il s'agit de sélectionner et de financer un certain nombre de projets innovants et à fort potentiel. Cette sélection sera effectuée par un comité d'investissement, sur un capital total de 1,5 M€ réparti sur 3 ans.

La sélection effectuée sera de 10 à 15 dossiers. Capitole Angels vise à accompagner ces projets avec des capitaux investis de 1,5 M€ répartis sur 3 ans.

Investisseurs
Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Capitole Angels vise à 100 investisseurs (financiers et non financiers) en 3 ans.

Vous devez présenter en une minute votre produit (la solution proposée), vos particularités, vos avantages concurrentiels.

Les BA veulent comprendre que vous allez apporter une solution pertinente aux problèmes de vos clients et que vous allez apporter des bénéfices significatifs par rapport à la situation actuelle.

Pour que le bénéfice client soit significatif il faut que sur une échelle donnée votre produit améliore la situation de votre client dix fois plus. Vous devez présenter les points clés de votre produit et être en mesure de proposer des évolutions et des développements futurs. Vous utiliserez si possible des graphiques comme alternative à une démonstration pour illustrer vos propos. Vous pouvez aussi proposer aux BA de retrouver des informations plus détaillées sur un support papier de type BP ou un site internet.

Vous devez présenter par la suite le plan d'action envisagé pour le lancement du produit ou le développement commercial, présenter les aspects critiques et expliquer comment le service client sera assuré. Présenter ensuite la structure de votre offre : capacité de s'adresser aux grands comptes et/ou à de nombreux petits clients, au grand public.

Vous devez enfin présenter la technologie fondamentale utilisée, les brevets et marques déposés : tous ce qui peut être protégé et toutes les barrières à l'entrée qui peuvent être développées face à la concurrence.

Remarque :
70% des porteurs de projet présentent généralement leur produit (solution) correctement. A cette phase, le risque est de s'attarder sur des détails qui ne sont pas importants aux yeux des BA. Trop en dire. Vous devez vous focaliser sur l'essentiel



2'30" à 3'30" : bénéfiques client

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujavet, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître et combattre de tout cœur qu'il y ait un moment où son lancement ne peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité ; si l'on ne sent pas un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

Vous devez vous attacher à prouver l'importance de la valeur ajoutée proposée au client.

Si le « coût » des difficultés/problèmes rencontrés par le client est supérieur au « coût » de votre solution la pertinence de votre offre est évidente.

Remarque :

Moins de 10% d'entre vous vont réussir à présenter l'offre client et sa valeur ajoutée de manière satisfaisante. Nombreux sont ceux qui ignorent même cette partie.

Pendant les 5 premières minutes de présentation vous devez « séduire » les Business Angels en prouvant que votre produit/service répond à un besoin.

Faites une pause pendant quelques secondes puis abordez la dernière partie de votre présentation.

Un exemple de transition : « Pendant les 5 minutes qui viennent de s'écouler, je vous ai présenté la solution proposée par notre entreprise pour répondre au besoin d'un client. Je vais maintenant vous présenter notre stratégie de développement pour aborder l'intégralité du marché avec une forte rentabilité ».

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, est financée initialement par le ministère des PME et par France Angels, service qui a été créé le 20 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de leur investisseurs, vise à encourager le démarrage de la région, tant au niveau économique qu'au niveau de projets. En effet, à partir de 2007, le montant d'investissement qui peut être engagé par les investisseurs (BNC) est limité à 100 000 € par projet. Ce montant est donc insuffisant pour de nombreux projets innovants. Capitole Angels vise à combler ces déficiences avec des dispositifs adaptés (cf. infra : Indicateurs clés).

L'association sélectionne des projets innovants dans tous les secteurs (hors partie commerciale et artisanale « classique »), basée sur trois critères : un potentiel de croissance de 20 à 30 millions d'euros en 3 ans ; un financement (France Angels, ministères, Cofin, etc.) ; un projet innovant et porteur d'une stratégie de croissance régionale (France Angels, voir infra) et de développement durable, les investisseurs locaux, les organismes financiers, les associations d'entraide et réseaux d'entreprises, et réseaux sectoriels supérieurs.

Indicateurs

Capitole Angels vise 100 projets innovants et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Chaque année, les Business Angels de Midi-Pyrénées ont financé 100 créations d'emplois dans une quarantaine d'entreprises, et de créer, en 3 ans, 1000 emplois, dont 50 seront créés en priorité aux salariés. Au total, 10 classes de projets ont été accompagnés et financés, pour un total de 1,5 M€ investis.

Ces chiffres représentent un quart environ de l'activité envisagée actuellement dans les structures de France Angels existantes (BNC et CCI) et de 30 à 40 % de celle envisagée par France Angels.

Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son portefeuille opérationnel de 10 équipes pilotées 3 ans, afin d'apporter, et d'être reconnues et valorisées, les services de France Angels, tant auprès des créateurs, que des BNC et des ministères, et d'encadrer le développement des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.



3'30" à 4'30" : marché/segmentation

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

Cette association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Emmanuelle Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cuvillier, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître ses limites et être prêt à abandonner son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs providentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ce qui ne signifie pas un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

Les BA souhaitent avant tout une description :

- De votre client initial,
- De votre segment initial,
- De votre marché global, de sa taille et de son évolution.

Vous pouvez commencer par votre premier client et expliquer ensuite votre stratégie pour aborder un marché beaucoup plus important dans lequel de nombreux clients potentiels ont les mêmes besoins que votre premier client.

Cette approche est logique puisque vous partez de la base de votre projet : la satisfaction d'un client puis vous développez votre business pour satisfaire l'ensemble des clients potentiels. Elle permet de présenter logiquement un plan d'action pour un développement progressif et réfléchi.

Attention, il est très difficile de segmenter correctement un marché.

Remarque :

Seulement 5% des porteurs de projets présente correctement la segmentation de leur marché. Vous avez tendance à partir du marché global puis vous recentrez sur des segments particuliers voire des niches. Il est parfois préférable de partir de votre premier client et d'élargir jusqu'au marché global.

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mpe** Le rendre - vous en - réalisateurs

Financement de Capitole Angels

Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministère des PME, est par France Angels, service au service officiel et capitalisé le 20 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprises, et de financement des projets, vise à mieux répondre au contexte de la région, tant en termes d'investisseurs que de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement pas de structure régionale dédiée à la création d'entreprises innovantes. Cette nouvelle structure, créée par France Angels, est financée par le réseau national France Angels, les investisseurs locaux, les investisseurs étrangers, les investisseurs français, les investisseurs étrangers et les investisseurs français.

La structure administrative des projets financés dans tous les secteurs (hors parti communiste et anarchisme) est basée sur les principes de la loi de 1901. Les investisseurs étrangers ont le droit de participer au financement de la structure. Les investisseurs étrangers ont le droit de participer au financement de la structure. Les investisseurs étrangers ont le droit de participer au financement de la structure.

Indicateurs

Capitole Angels est un EIP agréé par le ministère de l'Économie et des Finances en 2007.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.

Capitole Angels est une association de Midi-Pyrénées (51 000 habitants) financée par des investisseurs locaux et étrangers.



4'30" à 5'30" : concurrence

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des **ENTREPRISES**



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur projet dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Emmanuelle Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large gamme de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi concilier ses ambitions et ses moyens de financement. Il faut être prêt à accepter de donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ni 10% me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angossé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendre...vous...réussite...
Financement

Financement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprises, et de financement de leurs projets, vise à encourager le démarrage de la région, tant en créant des investisseurs que par nombre de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement pas de créateurs investisseurs locaux de Midi-Pyrénées (CIC). L'investissement local est en effet le rôle principal de la CCCI, qui ne représente actuellement que 10% du chiffre d'affaires de France Angels, sur un potentiel estimé au minimum à 100 personnes. Capitole Angels veut donc compléter ses capacités avec des créateurs potentiels (CIC, investisseurs locaux).

L'association sélectionnera des projets innovants dans tous les secteurs d'activité commerciale et artisanale (classique et haute technologie), en privilégiant un fort potentiel de croissance et à 10 créations d'emplois par an. Les fondateurs (Benoît Mouton, président, Emmanuelle Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de contacts (réseau France Angels, via Mail et réseaux sociaux) et de rencontres avec les investisseurs locaux, les organismes financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et les réseaux de soutien.

Indicateurs
Capitole Angels vise 100 investissements et 1000 créations d'emplois en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées est une association à but non lucratif qui a pour objet de développer une culture d'investissement, et de faciliter, en 3 ans, 100 créations, d'ici 10 secteurs relevant de priorités aux différents Au final, 10 créateurs devraient être accompagnés et financés, pour environ 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un objectif ambitieux qui s'inscrit dans les structures de France Angels existantes (CIC) et (CIC). Au final, une culture d'engagement durable sera créée en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son personnel expérimenté (3 équipes pilotées) et 3 ans, 100 créateurs, et 100 réseaux de contacts externes. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de 1000 du réseau, et d'éventuelles subventions des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.

Présentez rapidement vos concurrents (directs ou indirects) et votre stratégie pour être compétitif(ve) sur votre marché. Ce sujet sera de nouveau abordé lors de la phase de questions/réponses. Préparez-vous grâce à une veille régulière et un benchmarking efficace. Vous pouvez utiliser un graphique pour présenter la concurrence. Choisissez des critères d'évaluation pertinents.

Les BA souhaitent avant tout obtenir des informations sur :

1. Vos forces par rapport à la concurrence
 - Est-ce que votre avantage concurrentiel initial réside dans votre produit ?
 - Votre client est-il sensible à cet avantage concurrentiel ?
 - Est-ce réalisable, pertinent ?
2. Les grandes caractéristiques des concurrents mentionnés sur votre graphique et les informations importantes de leur spécificités ?
3. Les perspectives d'évolution pour ces concurrents principaux ? La description des stratégies et des évolutions stratégiques des concurrents permet aux BA d'évaluer vos propres attitudes stratégiques.

Remarque :

Environ 30% des porteurs de projets présentent correctement cette partie. La plupart du temps vous ne présentez pas clairement vos forces par rapport à la concurrence ou vous oubliez de présenter les perspectives d'évolution de vos concurrents. Attention : peu de concurrence implique un coût supplémentaire pour financer la phase d'évangélisation et de défrichage du marché.



5'30" à 5'50" : stratégie marketing

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Olivier Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujavet, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître qu'il y a des combats à mener qui précéderont son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, 10 % me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angéolisé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

Vous devez présenter une ou plusieurs stratégies marketing en quelques secondes.

Justifiez et expliquez pourquoi vous avez décidé d'en privilégier une en particulier.

Les BA sont sensibles à la stratégie envisagée pour pénétrer le marché.

Abordez rapidement les points suivants :

- Marque,
- Communication,
- Salons,
- Relations publiques,
- Relations presse,
- Site internet...

Remarque :

Presque 100% des porteurs de projets présentent correctement cette partie et malheureusement vous avez tendance à trop en dire.

Allez à l'essentiel avec clarté.

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des investisseurs

Financement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et financée initialement par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de soutien aux investisseurs, vise à offrir un accompagnement au créateur de la région, tant au créateur d'entreprise qu'au créateur de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement des créateurs de projets innovants. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement des créateurs de projets innovants. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement des créateurs de projets innovants.

L'association sélectionne des projets innovants dans tous les secteurs d'activité commerciale et artisanale (à l'exception des industries, en particulier les secteurs de l'automobile et de l'aéronautique) et de la santé, en 3 ans, 100 dossiers, dont 10 seront retenus et présentés aux investisseurs. Au final, 11 dossiers devront être accompagnés et financés, pour un montant de 1,5 M€ environ.

Indicateurs
Capitole Angels vise 100 projets financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.
L'association des business angels de Midi-Pyrénées est membre fondateur du réseau national d'investisseurs providentiels, et de la région, en 3 ans, 100 dossiers, dont 10 seront retenus et présentés aux investisseurs. Au final, 11 dossiers devront être accompagnés et financés, pour un montant de 1,5 M€ environ.
Ces chiffres représentent un quota triennal de facticité assignée aux projets dans les structures de business angels existantes (SIC) et de 30. Au final, une centaine d'entreprises pourront être créées en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son personnel expérimenté (3 équipes pilotées) 3 ans, afin d'accompagner, et d'être réseau de conseils externes. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de l'Etat (du ministère) et d'éventuelles interventions des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.

Conseils pour présentation

Capitole ANGELS 2008©

"Passionnez vos investissements"

www.capitole-angels.com

Capitole ANGELS

78, Allées Jean Jaurès - Bât F - 31000 TOULOUSE

Tél : +33 (0)5.61.63.28.79 / Email : contact@capitole-angels.com

Association loi 1901 - n°w313004646



5'50" à 6'10" : stratégie commerciale

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Colette Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une dizaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut oser en son projet mais aussi conscience d'être combattus de tous côtés qui freineront son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité : 10 % me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angossé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

Vous devez présenter votre stratégie commerciale et votre stratégie de distribution en quelques secondes.

Il est essentiel d'être extrêmement clair(e).

Vente directe ou vente indirecte ? Justifiez-vous !

Une chaîne ? Pourquoi pas, argumentez !

Présenter votre cycle de vente actuel pour un client type.

Présentez les perspectives d'évolutions pour ce cycle de vente.

Quel est votre coût de production unitaire ?

Quel est votre prix de vente unitaire ?

Comment ces chiffres vont-ils évoluer ?

A quelle échéance ?

Remarque :

Environ 50% des porteurs de projets présentent correctement leur stratégie commerciale.

Attention :

Développer un produit est important mais le vendre l'est encore plus.

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue labellisée par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et public le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprises, et de financement de projets, vise à encourager le démarrage de la région, tant au niveau entrepreneurial qu'au niveau de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement qu'un seul organisme local de Business Angels, l'ANGI (Association Anglaise de Midi-Pyrénées) qui ne représentait quasiment aucune entreprise en Midi-Pyrénées par son caractère national au sein de France Angels.

Capitole Angels vient donc compléter ses capacités avec des objectifs ambitieux (cf. note d'information ci-dessous).
L'association accueillera des projets innovants dans tous les secteurs (hors petit commerce et artisanat « classique »), dans un cadre déontologique, en proposant un fort contrat de confiance de 3 à 5 ans. Les fondateurs (Benoît Mouton, président, Colette Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de médiation (régionaux France Angels, via ANGI) et de proximité avec les créateurs locaux, les investisseurs français, les associations de créateurs et investisseurs d'origine, et travaillent sur leur

Indicateurs

Capitole Angels vise 12 porteurs français et 100 créateurs étrangers en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (cf. note d'information) se donne pour objectif de devenir une véritable structure d'investissement, et de travailler en 3 ans, 100 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux investisseurs. Au final, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour un total de 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un quel que soit le nombre de sociétés étrangères acceptées dans les structures de Business Angels existantes (ANGI et ANG) et ANG). Au final, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son personnel expérimenté (cf. fiche ci-dessus) 3 ans, afin d'accompagner, et d'être reconnu de manière officielle. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de l'ANGI (du ministère, et d'entreprises) et d'autres des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.



6'10" à 6'30" : stratégie produit

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprises à leur potentiel dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Mouton, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desou (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi concilier ses contraintes de tout ordre qui freineront son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels: ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité: 10 % me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angossé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 mps Le rendez-vous des entrepreneurs

Financement de Capitole Angels

Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministère des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de soutien de leurs projets, vise à encourager le démarrage de la région, tant au nombre d'entreprises que par le montant de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement que deux organismes locaux de Business Angels (BAG) créateurs et investisseurs, qui ont permis de financer 200 projets représentant un montant de 10 millions de francs par an pour une cinquantaine d'entreprises, sur un potentiel estimé au minimum à 1000 entreprises. Capitole Angels veut donc compléter ses dispositifs avec des dispositifs similaires (cf. infra: Indicateurs clés).

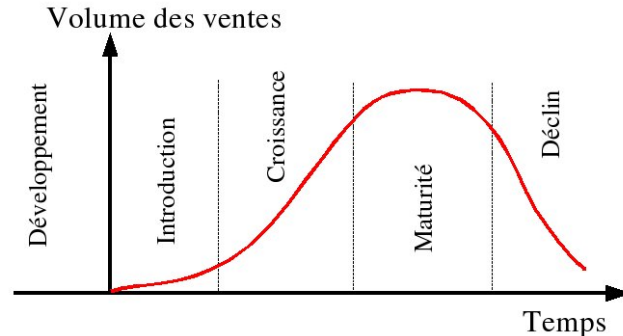
La sélection sélectionnera des projets innovants dans tous les secteurs (hors partie commerciale et artisanale et classique), basée sur l'innovation, en privilégiant un fort potentiel de croissance (de 10 à 20 créations d'emplois en 3 ans). Les intervenants (Benoît Mouton, président, Olivier Thébaud, secrétaire, et Guy Desou, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de médiation (Capitole Angels) afin d'être le plus possible en accord avec les institutions locales, les organismes financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et l'écosystème supérieur.

Indicateurs

Capitole Angels vise 100 projets financés et 1000 créations d'emplois en 3 ans. L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (BAG) mettra en œuvre dans les prochains mois une sélection d'entreprises, et de financer, en 3 ans, 100 dossiers, avec 10 secteurs retenus et présentés aux investisseurs. Au final, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour un montant de 1,5 M€. Ces chiffres représentent un quelconque traitement de l'activité entrepreneuriale dans les structures de Business Angels existantes (BAG) et (BAG). Au total, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans. Pour atteindre ces objectifs, l'association se dotera d'un personnel expérimenté (3 temps plein) et 3 ans, d'un réseau de conseils externes. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de l'Etat (du matériel, et d'équipement) et d'éventuelles subventions des collectivités locales, et contributions de groupes privés.

Vous devez présenter votre stratégie produit en quelques secondes.

Les BA savent qu'il est nécessaire de faire évoluer un produit (Cf cycle de vie d'un produit par exemple).



Présentez rapidement vos pistes d'évolution pour ce produit et montrez que les versions futures apporteront une meilleure solution et pourront permettre au produit de s'adresser à de nouveaux segments.

Présentez également vos brevets si vous en avez mais ne rentrez pas trop dans les détails. Ceux-ci seront abordés si nécessaire au cours de la phase de questions/réponses.

Remarque :

Environ 80% des porteurs de projets présentent correctement la stratégie produit.



6'30" à 6'50" : management

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur porter dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Morlat, avec à ses côtés Claude Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujvier, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, soutenu Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître et combattre de tous ordres qui freinent son lancement. Le porteur doit donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité ; si 10 % me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angélosé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mpe** Le rendre...vous...réussirez

Financement
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constitue au début de cette année, et désormais identifiée par le ministère des PME et par France Angels, un réseau national et capitalisant le 20 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de financement de leurs projets, vise à encourager le porteur de la région, tout en créant des investisseurs à l'échelle de la région. En effet, le 20 avril 2007, il a été officiellement créé un réseau national de Business Angels (BA) qui regroupe plus de 100 investisseurs privés, sur un territoire allant de la région Nord-Pas-de-Calais à la région Provence-Alpes-Côte d'Azur. Ce réseau national est présidé par Claude Rameau, président de France Angels, et soutenu par le ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Énergie, et par le ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Commerce.

L'association nationale des investisseurs privés de tous les secteurs (hors parti communiste et anarchiste) est présidée par Claude Rameau, président de France Angels, et soutenu par le ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Énergie, et par le ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Commerce.

Introduction
Capitole Angels est l'association française de 100 créateurs d'entreprises en 3 ans. L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées est créée pour encourager le porteur de la région, tout en créant des investisseurs à l'échelle de la région. En effet, le 20 avril 2007, il a été officiellement créé un réseau national de Business Angels (BA) qui regroupe plus de 100 investisseurs privés, sur un territoire allant de la région Nord-Pas-de-Calais à la région Provence-Alpes-Côte d'Azur. Ce réseau national est présidé par Claude Rameau, président de France Angels, et soutenu par le ministre de l'Industrie, du Commerce et de l'Énergie, et par le ministre de l'Économie, de l'Industrie et du Commerce.

Gardez à l'esprit que les BA jugent un projet mais jugent avant tout un porteur de projet et une équipe. Les BA vont en partie investir dans un chef d'entreprise et une équipe adaptée et performante. A ce stade, les BA ont déjà un avis sur votre expérience, votre expertise, votre perspicacité, vos qualités, votre charisme si vous vous êtes bien présenté(e) en introduction.

Vous devez conforter votre crédibilité en tant que chef d'entreprise et crédibiliser l'équipe managériale avec laquelle vous souhaitez travailler.

Vous pouvez utiliser un organigramme avec le nom des personnes qui composent cette équipe, un bref récapitulatif des expériences et des compétences de chacun.

N'ayez pas peur d'évoquer vos manques et vos lacunes : les BA sont également là pour y remédier. Faites en sorte de répondre clairement à ces questions : « pourquoi pensez-vous que votre équipe est qualifiée pour mener à bien ce projet d'entreprise ? Pourquoi est-ce une équipe gagnante c'est-à-dire la bonne équipe pour le bon projet au bon moment ? »

Remarque :
Généralement 10% des porteurs de projets présentent correctement l'équipe managériale. La plupart du temps vous énumérez simplement les membres qui composent cette équipe sans donner plus d'information. Pendant les 5 premières minutes, vous devez séduire les BA. Pendant les 2 minutes suivantes, vous devez présenter de manière générale vos stratégies sans trop entrer dans les détails. Au cours des 2 dernières minutes, vous devez avoir une approche également différente : vous devez vous sentir acteur de la négociation.



6'50" à 7'20" : aspects financiers

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à faire passer dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Moutard, avec à ses côtés Olivier Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujaviers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi connaître ses contraintes de tous ordres qui freineront son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité : ce n'est pas un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angossé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

Les BA ont conscience que les aspects financiers sont souvent discutables. Vous pouvez faire dire aux chiffres ce que vous voulez. L'important c'est d'être cohérent. Les BA gardent à l'esprit qu'un Business Plan est par définition erroné. Ils veulent simplement comprendre votre démarche et votre raisonnement. Vous devez présenter quelques simulations qui sont le résultat de scénarii envisagés. Les aspects financiers sont importants mais ne sont pas prépondérants pendant cette phase : ils seront analysés et étudiés en détails ultérieurement si l'étude du dossier est poursuivie.

Les BA souhaitent généralement avoir une projection à 3/5 ans : CA, résultat, marges, trésorerie. Vous pouvez d'ailleurs vous contenter d'une analyse annuelle : pas besoin d'un tableau de bord mensuel à ce stade.

Rappel : Les chiffres doivent traduire la cohérence et la pertinence de votre Business-Modèle. Ce ne sont pas les chiffres qui déterminent votre projet mais votre projet qui aboutit à des chiffres. Ils sont la conséquence de celui-ci.

Remarque :
Utilisez des tableaux simples. Les bilans et les comptes de résultats seront présentés ultérieurement si nécessaire.
80% des porteurs de projet présentent correctement les projections financières. La plupart des erreurs concernent la forme plus que le fond : attention à présenter des tableaux lisibles Les détails pourront être abordés dans la phase de questions/réponses.

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** *Le rendez-vous des entrepreneurs*

Financement
Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et reconnue officielle par le ministère des PME, est par France Angels, devenue son partenaire officiel et capitalisée le 20 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs, et de financement de leurs projets, vise à encourager le démarrage de la région, tant en créant des investisseurs et entrepreneurs de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pratiquement pas de tels organismes locaux de Business Angels (BA) en Midi-Pyrénées. Ce nouveau réseau de BA, qui compte actuellement 15 membres fondateurs et 10 investisseurs associés, est un véritable atout au démarrage de nos entreprises. Capitole Angels veut donc compléter ses capacités avec des investisseurs de 10 à 100 000 € (individuels ou collectifs).
L'association sélectionnera des projets innovants dans tous les secteurs (hors partie commerciale et artisanale « classique »), basée en Midi-Pyrénées, en présentant un fort potentiel de croissance (de 10 à 20 créations d'emplois par an) : un financement (France Angels, président, Olivier Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettra en œuvre une stratégie de soutien (région et France Angels, vice-président et trésorier, ont accepté) aux investisseurs, les investisseurs financiers, les associations de créateurs et investisseurs d'entreprises, et l'accompagnement supérieur.
Indicateurs
Capitole Angels vise 120 investisseurs français et 100 investisseurs étrangers en 3 ans.
L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (BA-MP) vise à atteindre un objectif de réunir une centaine d'investisseurs, et de passer, en 3 ans, 100 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux créateurs. Au total, 10 dossiers devront être accompagnés et financés, pour environ 1,5 M€ investis.
Ces chiffres représentent un quel que soit le nombre de sociétés enregistrées dans les structures de Business Angels existantes (BA) en Midi-PY. Au total, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans.
Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son personnel expérimenté (3 équipes pilotées) 3 ans, afin d'accompagner, et d'être reconnue comme référence. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une partie de 1000 € du mécénat, et d'éventuelles subventions des collectivités locales, et contributions de groupes privés.



7'20" à 7'50" : vos besoins

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des **ENTREPRISES**



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur projet dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Morlat, avec à ses côtés Emmanuelle Thébaud (secrétaire) et Guy Desros (trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Rameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cujavers, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministre des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Rameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévu. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître ses limites et être prêt à accepter qu'il finira peut-être son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels : ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité, ce qui ne sera pas un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière : il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendez-vous des créateurs

Financement

Lancement de Capitole Angels
Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et devenue officielle par le ministre des PME et par France Angels, annonce son lancement officiel et public le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprise, et de financement de projets, vise à mieux répondre au contexte de la région, tant en matière d'investissement que de conseil. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement local de Business Angels (BA) et de financement de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement local de Business Angels (BA) et de financement de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de lieu d'accompagnement local de Business Angels (BA) et de financement de projets.

La création collective de projets innovants dans tous les secteurs (hors parti communiste et anarchisme) est encouragée, mais en particulier, en présence d'un fort potentiel de croissance et de création d'emplois dans 3 ans. Les investisseurs (France Angels, président, Didier Thébaud, secrétaire, et Guy Desros, trésorier) mettent en œuvre une stratégie de soutien (accompagnement France Angels, via Midi-Pyrénées) et de conseil aux créateurs, les investisseurs financiers, les associations de créateurs et investisseurs (France Angels, et France Angels Support).

Indicateurs

Capitole Angels vise 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Investisseurs de Business Angels de Midi-Pyrénées (BA) : 100 créateurs financés et 100 créations d'emplois en 3 ans.

Rappel : les BA sont là pour apporter leur expérience, leurs compétences, leur réseau. Cependant, un des principaux critères pris en considération par les BA est la valorisation de la somme qu'ils peuvent investir.

Question BA : vais-je valoriser cette somme en investissant dans ce projet ?

Présenter vos besoins:

Il est pertinent de commencer par évoquer vos besoins de financement globaux (besoins nécessaires pour atteindre le point mort, à justifier) et présenter ensuite vos besoins à court terme (somme demandée aux BA sollicités). Vous présenterez enfin vos besoins en financement futurs.

Il est important de présenter précisément la structure actuelle du capital : combien d'actionnaires ? Quels profils ? Nombre de parts, historique...

Faites une suggestion « équitable » aux BA .

Vous allez leur proposer d'entrer au capital pour X% pendant Y années avec Z pistes de sorties.

Remarque :

Environ 50% des créateurs présentent correctement la structure de leur entreprise. Il semble que vous n'abordez pas souvent ce sujet pourtant essentiel, c'est la raison pour laquelle vous pouvez avoir des difficultés à présenter clairement cette structure. Il est également difficile de valoriser son entreprise et souvent vous ne savez pas quoi répondre à la question : combien vaut votre entreprise?

Le plus important est d'être raisonnable et transparent.

Conseils pour présentation

CapitoleANGELS2008©

"Passionnez vos investissements"

www.capitole-angels.com

CapitoleANGELS

78, Allées Jean Jaurès - Bât F - 31000 TOULOUSE

Tél : +33 (0)5.61.63.28.79 / Email : contact@capitole-angels.com

Association loi 1901 - n°w313004646



7'50" à 8'00" : récapitulatif

"Investisseurs providentiels" >>> les nouvelles des ENTREPRISES



Capitole Angels, l'association des business angels de Midi-Pyrénées, a été créée pour fédérer les "investisseurs providentiels" prêts à aider les créateurs d'entreprise à leur premier dans leur phase de démarrage : financement, accompagnement et réseau.

L'association est présidée par Benoît Moutard, avec à ses côtés Olivier Thébaud (Secrétaire) et Guy Desros (Trésorier). Elle a été officiellement lancée le 24 avril à la CCCI Midi-Pyrénées, avec le soutien de Claude Brameau, président du réseau national France Angels, et de Didier Cuyjars, président de la commission Industrie, PME-MPI, Grands Groupes et Services du Conseil régional.

Labellisée par le ministère des PME, cette nouvelle structure a pour objectif de développer le nombre d'investisseurs privés afin d'augmenter le potentiel économique de la région et de financer de nombreux projets de création d'entreprise innovante. Dans un cadre déontologique et strictement confidentiel, Capitole Angels entend accompagner à la fois les créateurs et les investisseurs, qui pourront accéder à une large sélection de projets et partager leurs analyses, expériences et bonnes pratiques. Côté créateurs, Capitole Angels entend accompagner d'ici 3 ans, une douzaine de dossiers avec un investissement d'environ 1,5 M€.

Le porteur de projet, souligne Claude Brameau, doit être réaliste : la création d'une entreprise est toujours plus difficile, plus coûteuse et plus longue que prévue. Il faut croire en son projet mais aussi reconnaître qu'il y a des combats à mener avant qu'il y ait son lancement. Il peut aussi donner deux conseils aux investisseurs potentiels: ne pas investir une part trop importante de leur patrimoine dans ce genre d'activité: 10 % me semble un maximum car il faut accepter le risque sans se réveiller angoissé chaque matin ! Et la motivation ne doit pas être exclusivement financière: il y a aussi un investissement personnel et beaucoup de satisfaction à retirer de l'implication dans la création d'une entreprise à fort potentiel.

www.capitole-angels.com

MPS-1628 du 6 avril 2007 **mps** Le rendre...vous...réussiteux

Financement
 Lancement de Capitole Angels
 Capitole Angels, l'association des Business Angels de Midi-Pyrénées constituée au début de cette année, et devenue officielle par le ministre des PME, est par France Angels, service son statut officiel et capitalisé le 24 avril. Cette nouvelle structure d'accompagnement des créateurs d'entreprises, et de financement de projets, vise à encourager au maximum de la région, tant en nombre d'investisseurs qu'en nombre de projets. En effet, jusqu'à ce jour, il n'existait pas véritablement de structure organisée locale de Business Angels (BA) impliqués dans le rôle de "réseaux de BA". Cette nouvelle structure permettra à nos investisseurs de bénéficier d'un réseau de BA, sur un territoire allant de Toulouse à Aurillac, de 200 personnes. Capitole Angels vient donc compléter ses objectifs avec des objectifs ambitieux d'ici 3 ans (indicateurs clés).

La sélection effectuée lors des projets financiers dans tous les secteurs d'activité commerciale et artisanale (ciblage), basée sur l'indicateur de la région Angels de Midi-Pyrénées (cf. notre site) permettra d'identifier une sélection d'investisseurs, et de leur offrir, en 3 ans, 1000 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux adhérents. Au final, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour un total de 1,5 M€ investis.

Indicateurs
 Capitole Angels vise 100 projets financés et 1000 créations d'emplois en 3 ans.
 L'association des Business Angels de Midi-Pyrénées (cf. notre site) permettra d'identifier une sélection d'investisseurs, et de leur offrir, en 3 ans, 1000 dossiers, dont 50 seront retenus et présentés aux adhérents. Au final, 10 dossiers devraient être accompagnés et financés, pour un total de 1,5 M€ investis.
 Ces chiffres représentent un cadre réglementaire de l'activité engagée actuellement dans les structures de Business Angels existantes (SICAV et SCA). Au final, une centaine d'entreprises devraient être créées en 3 ans.
 Pour atteindre ces objectifs, l'association va déployer son portefeuille opérationnel de BA (réseaux de BA) et d'accompagnement, et être soutenue par le conseil régional. Le budget de fonctionnement sera assuré par les cotisations, une dotation de 200 000 du ministère, et éventuellement l'adhésion des collectivités locales, et contributeurs de groupes privés.

Il est très important de résumer votre présentation.

Il est judicieux de prendre en en considération les attentes et les intérêts des BA dans votre résumé.

Vous pouvez débiter votre conclusion en rappelant l'objectif de votre présence : « mon objectif principal est de partager l'information à propos de cette opportunité d'investissement... ».

Pour terminer, laissez parler votre cœur pour exprimer votre motivation et faire ressortir votre conviction. Les BA doivent avoir le sentiment qu'il y a une formidable aventure à vivre avec vous. Ils doivent être persuadés que l'équation risques/opportunités est juste et raisonnable.

N'oubliez pas de remercier l'audience.

Une petite pause s'impose!

Invitez vos auditeurs à poser des questions, cela marquera ainsi l'entrée dans la seconde partie de votre intervention : 20 minutes de questions/réponses.

Remarque:
Il est important de bien se préparer à répondre aux questions mais si vous ne savez pas le faire, n'essayez pas de tricher, avouez-le simplement pour plus de transparence.